

中央日報

社址南京中山路新街口北首電報掛號一一三五

第二千三百七十八號今日三大張售洋三分五厘

都首
建康路
奇望街
彩霞室紙號
啓開落新
事幕成屋

無錫縣城市地價
查本縣辦理地價
報載至本月月底
鎮臨時幹事面稱
少數業主在粉紛
因事或旅居在外
實屬困難或單填
實屬困難或單填
實屬困難或單填

樂居房產有限公司

獨院住宅

協昌鐵廠正式開幕

大小五金建築材料電料金器無不搜羅俱全并承裝一切歐美各國名廠電料五金行啟事

專織各種
大小毛巾

民生工廠

廠址
釣魚台

代印商標不取分文



經理王敬榮著有行在書城前中街

登 記 證

號 八 八 一 〇 七 二 第 字 中 警

紙帳之給照益保公維照券立設辦准特政有

例 刊 告 廣

一 字 頭 行 刊 普
 二 字 算 短 視 費 通
 三 字 短 行 每 每 八 地
 四 字 行 長 半 加 位 位
 五 字 排 行 一 行 加 頭 每
 六 字 排 行 倍 倍 短 每
 七 字 排 行 用 一 地 位
 八 字 排 行 七 前 元 每
 九 字 排 行 五 元 每
 十 字 排 行 三 元 每

目 價 報 定

票元一元 蒙元一元 本
 九寄二元 占四元 本
 五費角八四角 本
 折在外 全二 五
 折在內 年八 五
 算報期月 月元 五
 元 每元 月元 五
 先每元 元 五
 月元四元 元 五
 部四月 元 五
 元 元 元 元 元

字 概 以 五 號

一 二 三 四 五 六 七 八 九 十

元 元 元 元 元 元 元 元 元 元

角 角 角 角 角 角 角 角 角 角

分 分 分 分 分 分 分 分 分 分

日 日 日 日 日 日 日 日 日 日

人 價 廣 告

一 二 三 四 五 六 七 八 九 十

元 元 元 元 元 元 元 元 元 元

角 角 角 角 角 角 角 角 角 角

分 分 分 分 分 分 分 分 分 分

日 日 日 日 日 日 日 日 日 日

國華銀行儲蓄部

生利之囊

入款存儲蓄戶
需款購物
途與時間之節省
安全生利
隨向就近
是增加的利益

即承章
奉業程

行鼓白
大行下
宮樓路

新華信託儲蓄銀行

創辦新華人壽儲金

月儲廿元 五年期滿可得洋一千三百廿元
月儲卅元 五年期滿可得洋一千六百廿元

儲期未滿發生變故可得全期償金

總行及各行
銀行公會
總行設在上海
分行設在
南京
北京
漢口
廣州
香港
天津
長沙
重慶
成都
昆明
貴陽
西安
蘭州
迪化
庫倫
海拉爾
滿洲里
歸綏
綏遠
包頭
大同
太原
濟南
青島
煙台
威海衛
營口
大連
哈爾濱
齊齊哈爾
海倫
開通
安東
撫順
遼陽
鞍山
本溪
鐵嶺
四平街
延吉
琿春
敦化
蛟河
磐石
舒蘭
德惠
九台
農安
梨樹
懷德
雙陽
伊通
乾安
通榆
大安
洮安
洮南
瞻榆
鎮賚
德惠
九台
農安
梨樹
懷德
雙陽
伊通
乾安
通榆
大安
洮安
洮南
瞻榆
鎮賚

▲行址白下路二三六號電話經理室三二八五營業室三七一七
▲城北辦事處四牌樓六五號電話三一九七五
▲定期存款▲活期存款▲零存整付▲存本付息▲存本取息▲存單
▲定期之利▲活期之利▲儲蓄存款▲儲蓄存款▲儲蓄存款▲儲蓄存款
▲無拘束其利率如下▲滿六個月▲九個月▲一年▲一年半▲二年▲三年▲五年▲十年▲

本行兩益儲蓄存款利息最高九厘
可比定期隨時可以支取不亞活期

中國國貨銀行儲蓄部

總行上海漢口路三號(章程承索即寄)
南京分行 城內新街口
辦事處 黃埔路勵志社
水西門行口大街

馬寶山公司

POSSANE CO

打標鹽販

大英
北平
天津
漢口
上海
香港
廣州
汕頭
廈門
寧波
溫州
福州
長沙
重慶
成都
昆明
貴陽
西安
蘭州
迪化
庫倫
歸化
綏遠
察哈爾
熱河
遼寧
吉林
黑龍江
山東
河南
湖北
湖南
江西
安徽
浙江
福建
廣東
廣西
雲南
貴州
四川
陝西
甘肅
青海
新疆
察哈爾
熱河
遼寧
吉林
黑龍江
山東
河南
湖北
湖南
江西
安徽
浙江
福建
廣東
廣西
雲南
貴州
四川
陝西
甘肅
青海
新疆

風行全國
抵禦舶來
約有代售
本食品店

南京總發行所
大英
北平
天津
漢口
上海
香港
廣州
汕頭
廈門
寧波
溫州
福州
長沙
重慶
成都
昆明
貴陽
西安
蘭州
迪化
庫倫
歸化
綏遠
察哈爾
熱河
遼寧
吉林
黑龍江
山東
河南
湖北
湖南
江西
安徽
浙江
福建
廣東
廣西
雲南
貴州
四川
陝西
甘肅
青海
新疆

馬寶山公司

陸軍第二十五師司令官副官處

奉部章沿日久遺失頗多自十二月一日起更換銅圓形紅邊內佈篆徽中
字樣底白字本師番號分發佩帶特此登報聲明

人住宅招租

宅有坐落海門頭巷廿四號西式大房三間內有膠林風扇電燈通水尤便如欲者請向本坡由看房人朱榮順面議可也

新杭州導遊

每本實售六角郵購加一

石克士編著

一九三四年最新出版，作者注重時代性，內容純取活動材料，與文藝界洗過一切專科書式指南之虛偽沈悶，文筆流麗，圖式新穎，堪稱遊藝與實地遊歷者，均不可不先睹為快。

本報發行代售

安徽鄭張駢鄭四烈士公葬委員會通告

恕訃不週聞

顯考叔府君痛於民國二十三年十一月九日壽終正寢不幸孝遵親視含殮遵禮成服擇吉安葬茲卜于本年十二月十六日在北平報子街聚賢堂領帖恐計未週哀此奉

孤子許
降服子
漢泣血稽顙
期服弟
微泣稽首

喪居北平西城南壽路二十六號

中國實業銀行
總行在東京
分行在
南
本市各辦事處
暨所屬

贈送日曆啟事

謹啓者本行在京營業有年蒙各界惠顧
母任感激茲爲力求便利起見除在山下惠
水西門分設辦事處外特於城內中區
司法院對面建築新屋增設辦事處一俟路

中國墾業銀行南京分行辦理農工商小放款通告

本行爲援助中產以下之農工商小放
款舉辦農工商小放
下之農工商小放
款舉辦農工商小放

工部局開募並製有二十四份精美日曆自即日起送贈完爲止在本行及下關水西門兩辦事處分贈顧客以酬雅意將來城北辦事處開幕亦照爲分贈敬希公鑒

本報社主之宗旨專在推廣商業實業請垂注焉

備有章程歡迎索閱

行址：上海二馬路五福里三三〇號

[illegible]

第八代辦所在浦口第八區公所凡本市小本工商確係缺乏資本者可徑向本處或以上各代辦所接洽商情特此通告 本處地址建康路承恩寺口什坊街電話二二五二號

名畫家李夏國畫展覽會
 會址在本京華僑招待所
 李繪字雲仙又號龍石子
 之仙遊人早歲即以丹青
 三席以雲翳名入言畫展覽會
 期限十二月四日
 起五日止
 碼六拆限期兩日決不延期同好者切莫
 失此良機歡迎 駕臨參觀

各書家所繪國畫展覽會
期間十一月二日至五日
敬啓者敝齋有現代各大書畫名家作品甚多最近在滬公開展覽經承許茲以首都爲人
推爲當代第一人物畫家所繪關壯繆神像尤爲世寶茲於日前由滬來京定十二月三日至五日在本京華僑招待所出其珍品數百幅公开展覽凡本京愛好藝術者幸加留意焉
青島黃龍會館

榮寶齋書畫展覽會

陳列室之區
文藝萃之區
展覽精華之區
惠臨參觀不勝延企

總店 琉璃廠
分店 南京延齡巷

日起至十日止假太平路上海飯店二樓
漢口交通路

▲第一條 本社由社長景本白創設為海內藝政界唯一刊物自

鹽政新報社公開發行簡章
 第一條 本報為宣傳鹽政，普及鹽業知識，特設此報。
 第二條 本報宗旨，在於報導鹽政消息，研究鹽政問題，並為鹽業界服務。
 第三條 本報編輯部，設於鹽務委員會，由該會派員擔任。
 第四條 本報編輯部，得向鹽務委員會，及其他有關機關，請求提供資料。
 第五條 本報編輯部，得向鹽務委員會，及其他有關機關，請求提供經費。
 第六條 本報編輯部，得向鹽務委員會，及其他有關機關，請求提供設備。
 第七條 本報編輯部，得向鹽務委員會，及其他有關機關，請求提供其他必要之協助。
 第八條 本報編輯部，得向鹽務委員會，及其他有關機關，請求提供其他必要之協助。
 第九條 本報編輯部，得向鹽務委員會，及其他有關機關，請求提供其他必要之協助。
 第十條 本報編輯部，得向鹽務委員會，及其他有關機關，請求提供其他必要之協助。

知縣名
九確保司錄
保司錄
署者▲
追第無有
其條九寫
請開元
應示上
餐凡並十
應加實
▲徵徭地
而第點有
十不登地
一順畝以
候受以紅
酬否便者
本金銀兩
社者不與
該諸遇
在於遇
南稿但第
四星末百
修明原光
老由明凡
甫本並應
安社附稅
里酌足稿
一選件本
書審通本
訊報部均
設如有堪
北七十未
東載修之
匠應以可
胡竊遠類
同稿修或
十二▲改
署第銘題
裁第八預
圖雷役先
同生尊特
凡問計後
不錄數算
此稿籍切
已件齊切
在稿時詳
他未均沾
處均於陸
發請至臨
表附職公
概印敷之
不章為
致駁準第
離載第五
已後▲修
登憑第七
經此七應
人印鹿備
殿差凡者

中國實業雜誌

徵文啓事

本雜誌爲便利國內研究實業問題起見，特創刊號，定於明年正月出版。凡我國內實業家及實業界之專家，如蒙惠賜稿件，尤所歡迎。茲將本刊之宗旨、範圍、體裁、格式、投稿辦法等，略誌如下，以供參考。

一、宗旨：本刊以介紹國內外實業之發展，促進我國實業之進步爲宗旨。

二、範圍：本刊之內容，包括下列各端：
（一）實業之概況與趨勢
（二）實業之理論與實際
（三）實業之政策與法規
（四）實業之技術與設備
（五）實業之組織與管理
（六）實業之金融與貿易
（七）實業之勞務與福利
（八）實業之對外關係

三、體裁：本刊之文章，應以論說、調查、報告、評論、專載等類爲限。其文字應力求簡明扼要，邏輯嚴密，事實確切。

四、格式：本刊之稿件，應按下列格式填寫：
（一）標題：應簡明扼要，突出重点。
（二）作者：應註明真實姓名及通訊處。
（三）摘要：應簡述全文大意。
（四）正文：應分段敘述，層次分明。
（五）結論：應總結全文，提出建議。

五、投稿辦法：
（一）稿件請寄南京中山東路一九七號中國實業雜誌社收。
（二）稿件請用鋼筆或毛筆書寫，字跡清晰，不得塗改。
（三）稿件請附郵票或匯票，以便刊登。
（四）稿件請註明「中國實業雜誌」字樣。

交通兵第二團招募汽車技士啓事

熟練修理摩托車技士四十名月薪投效十五元每日登報日起至十二月十五日止止滿南京三十四標本團部報名考試以便錄用此啓

老牌國貨

提倡國貨

各電料行
均有出售

南
 分

上海
京南
新行

日三電
省電
耐用
外貨
勸教



平太所
電

一 路 二 話



号:
七

This image shows a narrow vertical strip of a manuscript page, likely folio 100v. The text is written in a dense, dark Gothic script, arranged in a single column. The parchment is aged, showing a yellowish-brown hue and some staining. The left edge of the strip shows the binding of the book, and the right edge shows the outer margin of the page. The text is mostly illegible due to the narrowness of the strip and the resolution of the image.

覃振昨在國府報告
歐洲風雲在緊張中

在國難深重中欲求我國家出路
須效法德國民族精神發奮圖

國民政府昨(三)日上午十時，舉行總理紀念週，到何應欽、張振、鄧家彥、王用賓、陳訓泳、林翔、陳其采、呂超、魏倭等，暨各院部會職員共約五百餘人。林主席領導行禮如儀後，由司法院副院長張振報告，至十一時詞畢禮成，茲將張氏報告原詞照錄如後：

我們現平心一想，這部民族史不是可以代表東方的文化呢，但是德國人却非常信仰我們，加以極詳細的研究因為他們現在覺得歐洲文化，已不夠他們的追求，所以再到東方來追求這種奮發研究的精神，真是值得佩服，現在我們民族精神怎樣呢，人家方纔來仿效我們的文化，而我們自己反放棄，其固有的日趨于痛苦之中不克提起精神，打開一條出路，讓他一天天衰落下去，不可為痛哭，所以今把德國民族精神，鄭重報告，

民族奮鬥的精神，他們是最廉價的學說，一不忠義而勢利，政務紛件件發生，所以由政治證券仲什機關，處理其事，後來德國社黨執政，他們以為德國在這環境之下，一國之內，祇宜堅定一種信仰，圍繞一個力量，任何場合，不能更有階級對立之分，因為他們有這種確定的認識，與真有的勇氣，所以把凡爾賽條約束縛下的德國，在極艱辛的奮鬥中蘇醒起來，這種堅決信仰主義的精神，正是喚起我們興發的精神

以上接第二版民族復興之途徑

政治制度

不及蒙古與滿清的高，中國的文化不

清的好，蒙古與滿清的文化不

滿清的高，中國的文化不

蒙古與滿清的充

都，不是完全因爲宋

和明末，政府則軟弱腐

庸人民則苟安日久，失掉了

對外作戰的勇氣，而蒙古

和滿清，都是經濟的蠻

族文化儘管是，新力的蠻

管薄弱，而體力非常堅強，

作戰時非常勇猛，所以蒙古

和滿清的鐵騎，南下，

中國人就無法抵抗，他們

起義，在幾年時間內就壓

蒙古人於塞外，滿清入

關的時候，也鐵騎橫衝，勢

如破竹，但是二百年後，洪

秀全等金田起義，清兵們

直望風而逃，不是胡林翼

曾國藩一班漢人，出來討

清室，清朝之亡，也不等

辛亥革命了，又譬如羅馬

帝國當東西盛盛的時候，版

圖之大，東西兩里，地中海

成爲牠的裏湖，與東方的

漢遜遙相對，但是後來政

治逐漸衰敗，風俗逐漸衰

落，

利，

受，

是，

個

無例數

可以證明的了。但是反過來講，一個已經滅亡的國家要重建民族，那就要先經衰弱的第一應該想復作的就是恢復民族的自衛力。這種實效、同樣的多譬如意大利自羅滅亡以後就四分五裂，法奧等國的壓迫，加九世紀起的瑪志尼到第一班人努力提倡民的運動與法國聯絡起來抗戰國一戰而勝意才統一起來，成為歐洲之冠。

上成功，而且在學術世界上也突飛猛進使世界為之驚詫；又譬如土耳其在歐戰以前，早已有近東病的名號，國勢一天一天的危險，權利一天一天的喪失，權時加入德義方而，德奧戰敗土國也就倒覆，鄰邦人家佔了海口諸家都封鎖了，那時士人才以為土耳其的滅絕是旦夕間的事體了，那亡得是卡爾納一班人，不甘墮落努力提倡民衆運動，組織軍隊，遷出境外，將兵爲口出境以外，各占一區，於是便生亂族。

民族，就是因爲恢復了
的武力。由此
看來，民族自
衛的武力，與
國對於民族的武力，
有何等密切的
關係啊！我們再去看現在
敗後他的陸軍，就受歐
戰影響，德國自駐歐戰
以後，和約不
得不得限制，不
得超過十萬人，但是大約可
制德國軍隊的數目，而德
國有法去限制德國人民
生訓練，德國國民本
常勤勞好活動的學
學生，更以比劍角力，軍隊數目
常的遊戲，軍隊數目
意已是經過職，大政府

被當然還是政府供給牠
們的，所以德國表面上雖
則祇有十萬軍隊，而一旦
有事依然全國皆兵，意大
利是墨索里尼統治之下，
更是嚴格的訓練民族的武
力，他將全國學校青年，
都編入法西斯黨做預備黨
員，而法西斯黨是完全採
軍隊編制用軍法训练的，
所以意大利現在十幾歲的
青年，已經開始受軍事訓
練了！美國是東西洋南
北又沒有強霸的國家，所
以向來只注重海軍，對於
人民的軍事訓練，不大注

營府以方政紅無經俄業
滑。可以方面行政紅無經俄業

正式軍隊。利用假期各歸其地，政府又准其在山水幽雅的地方，設立夏季軍營，鼓勵人民去參加，由政供給費用、蘇俄自革命後，一方面擴充軍隊，一面普及軍事訓練，蘇俄氏，現在以打靶為遊戲情形，和德國一樣，蘇俄府的領袖，坦白地承認單是捍衛蘇俄的基本份，蘇俄的基礎，是建築在薩階級的武力上面，蘇五年計劃，表面上是工計劃，實際上是國防計此事實，說明在這民

租界又一黑幕

詭稱運動法領法界將開賭場
設計詐財未成被捕無一漏網

▲本社十三日上海專電 近來有人 諸傳駐滬總領事館廣告假回國 印等可得代 罪權駐滬准、在法租界內開設賭場、經法租界警務處查之下、查得有姓潘者、冒稱係駐法公使顧問、即派探往、覓覓實拿本家代表前往接洽、潘謂得照會五張、然須洋二十五萬五千元、並在銀行內存現款、當談判時、有八人在場、當

賈德幹三日晨七時半、乘哥士號輪由港抵滬、外部辦事處長余鈞、及英總領事卜利南等、均到碼頭歡迎、賈留滬一週即入京謁汪院長後北返。

昌平縣代表

抵津向省府請願

<p>行政院附設之新組織建設委員會，定於今（四）日下午三時，在該院開第五次全體委員會，討論該會各組所擬之各項計劃方案。</p>	<p>代表補英達頓、阿爾科、明道部一號官舍，晉謁行政院長，報告該會事務，並請領經費，下午三時，往謁蒙藏委員會副委員長趙不康，四時復往謁軍務委員會委員長，南昌行營秘書長楊永泰，據陳紹武談，該委員會現正計劃組織一蒙古實業公司，經營牛羊</p>	<p>甘省限制各縣公款委會</p>	<p>甘省限制各縣公款委會</p>	<p>甘省限制各縣公款委會</p>
-----------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------	-------------------	-------------------

[illegible]

<p>▲孔祥熙 上海三日 孔祥熙、劉維祺、石青陽、張祖、郭林、三友愛麗、張、鄒林、石友</p>	<p>▲于右任 上海三日 于右任三日晨抵滬，私寓，此來係處理私五中全會前決入京出</p>	<p>▲徐 桴 上海三日 電、徐桴三日晚乘輪返甬原籍，二三日仍來候輪回</p>	<p>▲沈 昌 上海三日 電、平綏路局長沈昌，三日晚由京到滬，謁顧孟餘，報告局務。</p>
-----------------------------------------------------	--------------------------------------------------	---------------------------------------------	---------------------------------------------------

們要想抵禦外侮、要想
清赤匪、第一步就要越
培植人民的武力、軍事
練、要由學校而普及於
衆、實彈射擊、要在俄
一樣成爲普遍的遊戲、
其要緊的、是要使大多
人民、養成刻苦耐勞、服
命令、遵守紀律。

刑事訴訟法條文

中央社天津三日電
昌平縣反對劉歸市區代表、三日到津、向省府請願。

不滿三千元者取銷
▲中央銀行二日電
甘財廳以各縣公款公產委
員會，相繼成立，考其內
人因受定之必要，經督署
判長擬定推事或檢察官
許可，檢查身體，解判屍
定，第一百九十條至第一
肉等罐頭事業、催公司、究
設何地、尚未決定現期亦
天無、辦理不易，實現期亦
將在明年。

決應敘述理由。得爲抗	爲實裁。第二有要時。得	非津實年華會籌備委	推吳鐵城爲主席。下	總務處書記爲通帳下	查六組。聘郭順等担任	松平。日代表山本與君。下	皆在被破之列。	電	乘大	海軍使	日大使	西門。海部副長。閣	謀外。海部副長。閣	知	職	前修	第一審	第一章 公訴	第二編 第一審	爲實裁。第二有要時。得	決應敘述理由。得爲抗
------------	-------------	-----------	-----------	-----------	------------	--------------	---------	---	----	-----	-----	-----------	-----------	---	---	----	-----	--------	---------	-------------	------------

一時事遂京。○
 中委兼監察院副院長
 丁惟汾 青島三日
 電、何其鞏、鮑家駟二日
 爲新省委監署候、何二日
 晚乘平浦通車入京、將返
 籍行、當二日晚返平、殷
 汝耕在津公畢、三日晨返
 平。

勇於公戰。一個的民族，才團結一致，發生絕大的力量，才能抵禦外侮，才能內向心。第二中華民族去是一個富於創造文化力的民族，在歐洲各民族

第一項但書情形、爲不實判中、已經合法訊問具結者亦同、第一百六條述明確別無訊問之五條第二項及第三項之者、不得再行傳喚、但

案繁屬宗官有
百八十八
十或審
其陳
之必要
依第
因、及前條第二項但書之
在此限、第一百八十八條、
拒却鑑定人應將拒却之原
原爲陳述或報告後、不
得拒却、但拒却之原因發
生在此後、或知悉在此後者、不
在此限、第一百八十八條、
拒却鑑定人應將拒却之原
因、及前條第二項但書之

檢察官之許可，檢閱卷宗及證物，並得請求蒐集或報酬及償還。因鑑定所支

或酌原明之，裁定應	第二百〇三條、判定應	第二百〇四條、檢察官	第一節偵查
示之、但不經言詞辯論	判決、不在此限、裁定以	因告訴發自首或其他情	必要
庭所為者為限、應示決	庭所為者為限、應示決	事、知有犯罪嫌疑者、應即	應受
第二百〇四條、宣示判	第八條上、列各該管	偵查犯人及證據、應即	官之
應酌量以理由之、說明其意	有協助檢察官偵查犯罪之	轄區域內、列各該管	官、
		於特	

調查，但才得情形及
之證據，第二十
一、各員爲司法警察
官，偵查犯罪，一警
、憲兵，三、依法令
事項得行司法警察
抵濟南，將道路、約需費十
萬三日夜離青，四日晨可
員長葛光庭來問津兩站
陸運溝通及聯速各問題，
葛三日夜離青，四日晨可
抵濟南，將道路、約需費十
萬三日夜離青，四日晨可
員長葛光庭來問津兩站
陸運溝通及聯速各問題，
葛三日夜離青，四日晨可
抵濟南，將道路、約需費十
萬三日夜離青，四日晨可

的祖先，還在過游牧生活的時候，我們的祖先，已發明耕種，發明紡，創立各種典章制度，代文明極有關係三機東指南針、火藥、和印刷都發明於中國人之手，中國開化還蒙早的民

第一百八十四條
除本章有特別規定外
用前章關於人證之規

實事釋明之、拒却鑑定人
之許可或駁回、偵查中由
檢察官命令之、審判中由
審判長或受命推事裁定之
、第一百八十九條、鑑定人
應於鑑定前具結其結文內
應記載必爲公正誠實之鑑
定等語、第一百九十條、

調取之、鑑定人得請求訊問被告自訴人或證人、並許其在場及直接發問、第一百九十三條、鑑定人經過及其結果、應命鑑定人以言詞或書狀報告、鑑定人有數人時、得使其中一人有數人、但意見不同者、應出之費用第一百九十七條、訊問依特別知識得知已往事實之人者、適用關於人證之規定、第一百九十八條、本章之規定、於翻譯準用之。

第十五章 鑑定人

第一百九十九條 鑑定人由推制由示

內將應本交付書記官	裁定被告以裁定之意旨	職權
官應於裁判原本記明	敘述理由者，並告以理	察廳長、縣長或公安局
	第二百〇五條、裁判所	警務局長或長官
	作裁判書者，爲裁判之	司法警察廳檢察官、
	事，應於裁判宣示後三	三、憲兵隊長、前項
	結果，移送該管檢察官	檢察官應將偵查之
	如接受被拘提或逮捕之犯	人及不
	罪嫌疑人，認其有羈押之	得不得
	必要時，應於二十四小時	據之
	被害者	被害者

[illegible]

族，或和中國同時開化的。世界上未曾沒有，但這些民族，或早已滅亡，銷聲匿跡，不復爲人所知，只有中國經四千餘載，依然存在，至今還是個外注目的大國，尤甚可惡的，是歐洲的土地，比

其所在地之推事檢察官、受託推事或檢察官、不得拘提、第一百八十六條、

審判長受命推事或檢察官於必要時得使鑑定人於法院爲鑑定，前項情形得將關於鑑定之物交付鑑定人因鑑定被告心神或身體之必要，得預定期間，將被告送入醫院或其他適當之處所，第一百九十一條、鑑定

使其各別被告、以書狀報告者、於必要時得使其以言詞說明、第一百九十四條、鑑定有不完善者、得命另行鑑定或命他人繼續之、第五百零一條、被告之辯護人、第一百九十五條、當庭之聲明而爲之者、應准其訴訟關係之、言詞陳述、法院或檢察官得拘執、經訴訟關係之、言詞陳述、至

受之年月並簽名、第三百〇六條裁判規定裁判官、除有特別規定外、應正本送達於當事人、或正受裁判之人、前項受自接受裁判原本之日起不得逾七日。

檢察官移送該管檢察官、但內移送該管檢察官、應即移移送第三百〇九條左列各員爲之指揮調查犯罪、檢察官之指揮調查犯罪、一、檢察官長、二、憲兵長、三、依法令關及特定事項得行司法警察官之相反

或配偶，得獨立告訴。
人已死者，得由其
直系親、二親等內之
血親親、三親等內之
與被告家人屬告訴。但

(未完)

分車與其隨員等、雖杭赴
湯、過渡擬稍留即晉京。

○中央社上海三日電
劉湘宋子文楊杏佛、三日
下午二時由杭乘快車返
滬。劉定四日晨快車晉京。

情下、後塗、自中

而中國自秦始，即以統治於一個政府之中國，雖有時分割據的形，然而爲時甚暫。

(未完)

軍事委員會副官處啟事

行政效率研究會籌備處編

行政效率

近因委員長蔣治牙疾半月方得完成手續... 時徒勞懸念特此聲明希 鑒諒此啟

新社會出版

國際週報

第三卷第十期
要目
倫敦海峽之優待
今日之國際會議
今日之國際會議
今日之國際會議

新社會出版

要目
處世通達問題之我見
大學畢業問題
國際均勢中之中國
老練與主觀主義
香港——新加坡——孟買——馬尼拉——倫敦
定額零售每冊五分
定價零售每冊五分
定價零售每冊五分

二十三年全國職業學校及中小學校勞作科成績展覽會緊急啟事
本展覽會自十二月三日起至八日止在中央小學舉行... 凡各機關團體學校各界人士... 務請踴躍參觀...

南京市工務局工程名稱工程概要投標人資格圖則費開標日期地點備考
招標通告 字第三八號
附註：一、投標時應將投標書及圖則費一併繳納... 二、投標書應於十二月五日以前送交本局...

南京市工務局招標通告
自第一號
查本局現擬在江浦縣境內... 招標工程... 凡欲投標者... 務請於十二月五日以前... 送交本局...

中央時事週報啟事
本報現因業務需要... 遷往新址... 凡訂閱者... 務請於十二月五日以前... 送交本報...

治便秘 清導丸 頂好



效失藥他秘便年遠
之愈治丸導清色紅士廉韋由

PINKETTES

筆克派之化命革
漏滲水墨免可



新式派克自來水筆... 爲世界最著名之筆... 凡欲購者... 務請認明派克商標...

痛疼切一
愈即此擦



安民氏止痛水
人體各部受有疼痛... 坐臥不安... 傷火傷刀傷... 凡欲購者... 務請認明安民氏商標...

紅錫包香烟



愛个了見
歡人人了吸

紅錫包香烟... 爲世界最著名之香烟... 凡欲購者... 務請認明紅錫包商標...

決單獨通告廢約

已諮詢樞府卽時上奏

因法意兩國拒絕參加

法報稱十年協定案係日示意

▲本社三日上海專電 電通三日東京電、本日午後零時半、日政府_府在院內開緊急閣議、決定華府條約提通告廢棄之手續、即時施行。諸詢樞府、旋即以書面上奏、蓋意大利駐日大使、雖未訪問、但外務省對意大利政府、拒絕勸告共同廢棄之真意已明、故日於一採單獨廢棄之手續。緣法會見岡田首相與大角海相、報告各種情形。日午後六時院內大臣會議岡田首相拒絕、故廣田外相、於一經過後經重要協議、結果均一致主張日本務必從早單獨通告廢棄該約、以闡明日本之態度。

▲中央社巴黎二日哈
時報發表社論、

▲中央社巴黎二日哈
時報發表社論、

日本政策、略謂德國目下在歐洲各國人士、頗有外交活動。歐國百大爲注意、但吾人不能因德國之活動、而忽視遠東正在發展之局勢。蓋日本之目的乃欲推翻歐洲各國在遠東之傳統勢力也。現在東京政府所致力者、不僅在於海軍問題、同時並以極堅決行動、謀鞏固其一手造成五三之比率。以後、英美兩國、即維持五三之數、不得再加而增。日本則繼續造艦、以期逐漸由五三增至五五甚至五五五。由此方見、也可窺見日本政策外交之特點、即不作任何破壞其所抱之目標之任何放棄。其進行之方法、係按照目前所能達到的點、努力赴之耳云。

閉門密談爲時甚久

閉門密談爲時甚久

傳未提出具體建議
赫里歐談法德妥協

本報專員手記：以謀進展之望
較外交手腕。固較遲緩。但其結
果。比較可靠。且日本外交
交業已得到結果。日本駐
屬日本使之繼續進行。例
如俄國漁業上。前基斯
張。現則漁業上之意外事
件。已不發生。中東路讓渡
問題。亦有解決之望。凡此

▲中央社巴黎二日哈瓦
斯電 希特勒代表里賓特
羅甫。現在此間。作私人密談
。歷欲乘便與外長一晤。曾
請德國駐法大使希特勒密
之先容。但下午五時。德
長較爾。接見里氏。談話
時間頗久。但里氏不過略
略意見。並未負有談判之
務。里氏似未攜帶何種確
切之建議。一般人相信本

▲中央社巴黎二日路透
電 希特勒軍機特使里賓

若不謀和平諒解一致對外

若不謀和平諒解一致對外

[illegible]

第一次會議圓滿結束

對當前政治問題均加商討

組共同代表團期一致對外

▲中央社愛沙尼亞京城二日哈瓦斯電 波

海沿岸三協商國外交部長、前在此間舉行第

會議，其目的係在協同他國，謀爲波羅的海地帶、鞏固和平、並增加安全，會議茲已載事表公報，謂波羅的海沿岸商國會議，曾將關係政治及波羅的海沿岸政治之各種當前問題，當經議決，治參照于國所訂之而實施之。

性質等於渥太華
在法國尚爲割舉

性質等於渥太華
在法國尚爲割舉

所簽訂之協商合作公約，使三國間關係臻於密切，當設法予以鞏固。最後會議決定為調整三國對外公活動起見，將以在國聯及各種國際會議中，組織共同代表團，並以同樣計劃，授予駐外使節使收通力合作之效。下屆會議，定於一九三五年五月間，在立陶宛京城開會。

中央社巴黎二日路透電 現有要員多人，聚此間，舉行經濟會議，自稱此會為法國之理太會議。今日行開幕禮時，總統胡白倫，亦將與各國之代表，蒞會各道。

羅甫邁返柏林日期、尙

羅甫邁返柏林日期、尙

○國民海通巴黎二日電
法內閣不管理部開員記
內閣接見巴黎一日報記者
鄭重否認各方對彼之
攻擊。赫士主張法意聯
而於南斯拉夫主張之過分
激昂。頗不諱然。渠於提及
德法兩國退伍軍人共謀詭
計之企圖時稱。渠信法蘭
西與德國成立一暫時安
靜定。然昨日羅約。亦屬可
謂云。

○戴此暗殺新聞、痛斥工界
之公敵、或法西斯羅夫遇害
之黨徒、聞基羅尼過喜
時間、為星期六午後四時
半、地點為列事市蘇俄辦
公處之斯摩拿、兇手尼
可里夫、突然奔入基氏辦
事之室、

○要目的、其一為出產之
制與合理之、另一為清
現有之利源、與將來之
能性、此外尚將注意各
情報之集中、及抵格利
之融和、此會將為法國
史上之嚆矢云。

薩爾問題

三人委員會工作完成

國聯行政院、因薩第一協定、將薩爾區

國聯行政院、因薩第一協定、將薩爾區

正在此間開會討論薩
氏投票應行、籌備事
日晚間、該委員會與
規定、各專家竟在工

司長赴我

司長赴我

擬展長現行商約

靜待薩爾投票結

靜待薩爾投票結

▲ ▲ ▲
▲ ▲ ▲

▲ 俄商訂新約、將近數
兩國間所存之良好情
多人。
▲ 俄國海運華沙二日電
▲ 該國外商、農三都所
▲ 此赴俄京、同行者
▲ 該政府於明年正月底、
▲ 已獲蘇聯當局
▲ 波蘭商務延長時間開
期滿失效云。

▲ ▲ ▲

▲ 中社祖普沙一日哈
斯電、歐戰互助公約、法德
在進行談判。在此項談
結果尚未明瞭以前、尤
在薩爾卑未收歸以政、
波蘭不應有所決定。政
波兩極端報紙、即表示
種意見。為保守黨之
報、為急進黨之柏拉
報後一報稱謂、謂波蘭
種態度甚為明確、且甚
了解。蓋在薩爾卑投票
以前對於任何公約、不
有所決定云云。則失之過
不相宜也否。

各貨一律照原價八折唱機唱片特別廉售
 太平路 中 央 鐘 表 行 聯合大減價
 黑廊街 亨達利 眼鏡 唱機 總分 支

鎮壓同業叛徒
予以迎頭痛擊
請看今日之貨價
究竟是誰最便宜

犧牲品

三號飛車表
四號飛車表
五號飛車表
六號飛車表
七號飛車表
八號飛車表
九號飛車表
十號飛車表
十一號飛車表
十二號飛車表
十三號飛車表
十四號飛車表
十五號飛車表
十六號飛車表
十七號飛車表
十八號飛車表
十九號飛車表
二十號飛車表
二十一號飛車表
二十二號飛車表
二十三號飛車表
二十四號飛車表
二十五號飛車表
二十六號飛車表
二十七號飛車表
二十八號飛車表
二十九號飛車表
三十號飛車表
三十一號飛車表
三十二號飛車表
三十三號飛車表
三十四號飛車表
三十五號飛車表
三十六號飛車表
三十七號飛車表
三十八號飛車表
三十九號飛車表
四十號飛車表
四十一號飛車表
四十二號飛車表
四十三號飛車表
四十四號飛車表
四十五號飛車表
四十六號飛車表
四十七號飛車表
四十八號飛車表
四十九號飛車表
五十號飛車表
五十一號飛車表
五十二號飛車表
五十三號飛車表
五十四號飛車表
五十五號飛車表
五十六號飛車表
五十七號飛車表
五十八號飛車表
五十九號飛車表
六十號飛車表
六十一號飛車表
六十二號飛車表
六十三號飛車表
六十四號飛車表
六十五號飛車表
六十六號飛車表
六十七號飛車表
六十八號飛車表
六十九號飛車表
七十號飛車表
七十一號飛車表
七十二號飛車表
七十三號飛車表
七十四號飛車表
七十五號飛車表
七十六號飛車表
七十七號飛車表
七十八號飛車表
七十九號飛車表
八十號飛車表
八十一號飛車表
八十二號飛車表
八十三號飛車表
八十四號飛車表
八十五號飛車表
八十六號飛車表
八十七號飛車表
八十八號飛車表
八十九號飛車表
九十號飛車表
九十一號飛車表
九十二號飛車表
九十三號飛車表
九十四號飛車表
九十五號飛車表
九十六號飛車表
九十七號飛車表
九十八號飛車表
九十九號飛車表
一百號飛車表

每只減售

二十四元再贈勝利唱片二張值洋一元五角大戲考一部

每人每種

限購一只

幸勿錯過

★之沙★
★之盤★
★之需教★
★之育★
★之立★
★之體★
★之兵★
★之棋★

折棋爲演教運則沙
外一普習之育用關盤
卓全及者程往等於教
再副軍繼序均細育
加總事期以因可部創
寄小教個施其一之始
費數教育個行所一地
于共便明充在表形德
成計利暇分地示地國
特三起故之距情物約
此百見所教演況敵在
廣○將得習運通情
告七製戰目場具友九
件沙術野過瞭軍○
附盤上外速于之六
沙盤之演往指狀年
盤育知習復掌况之
南教上識中行沙步隊
京育之亦演軍盤鎗然
平一各甚習所教自其
冊冊理有者育動設
路用目限多時於火備
花精辦欲徵因是器備
陣陣美地求在過始及單
種種木物以各多發砲備
其箱及上處或充足兵
和裝應之除受害等表
密置用缺一天但之示
局每器點二候軍射地
議副材則二指軍隊形
鑒定完用揮官或彈地
假製沙步等者著物
大盤盤外之事之而
洋型教關隊學遠近
三名育於制模近以
十員商全均等戰後
十○矣般難辦運逐
特立之按習飛機
價體本狀照習機收
八兵局理外之良

長沙松竹山莊歷代碑搨字畫陶瓷展覽會

本莊家藏歷代碑搨名人字畫陶瓷等類共計三百餘件現陳列
平路大華飯店定價低廉以供同好從十一月廿三日起開始展
每日於上午八時至下午九時止歡迎參觀

華北日報

爲

新開明確

讀者交譽

副刊七種

精采雋永

本報

北平王府井大街

社址

報費

本市八角外埠一元郵費在內

法律廣告非經登載華北日報不能生效

司法院指登法律事件之報紙

國民政府航空公路建設獎券辦事處啟事

查國民政府航空公路建設獎券發行章程
規定各期中獎獎券之獎金應在開獎後六
個月內憑券支付現查第六期中獎各券領
獎期限應截至本月三十一日為止逾期不
領即行沒收作為建設經費特此通告

中華民國二十三年十二月一日

何鍵電令湘南各縣 搜捕散匪收容病兵

沿途潰散匪徒毋使竄匿 因病落伍兵士妥為安置

(長沙快訊) 湘南各縣匪徒，因受我軍之打擊，現正向湘南各縣潰散，我軍正分路追剿，並電令各縣，沿途搜捕，收容病兵，毋使匪徒竄匿，因病落伍兵士，妥為安置，並電令各縣，將沿途潰散之匪徒，一律繳械，並收容病兵，妥為安置，並電令各縣，將沿途潰散之匪徒，一律繳械，並收容病兵，妥為安置。

決定試行徵兵制

省府訓令各縣廣為宣傳 先由地方保衛團為宣傳

(南昌特通訊) 江西省政府，為訓練國民自衛隊，並充實地方保衛團，特決定試行徵兵制，並訓令各縣，廣為宣傳，先由地方保衛團為宣傳，並電令各縣，將沿途潰散之匪徒，一律繳械，並收容病兵，妥為安置。

魯第二期廢除苛雜

共計九萬七千餘元 抵補辦法業已核定

(濟南快訊) 山東省政府，為減輕農民負擔，並充實地方保衛團，特決定第二期廢除苛雜，共計九萬七千餘元，抵補辦法業已核定，並電令各縣，將沿途潰散之匪徒，一律繳械，並收容病兵，妥為安置。

蚌埠皮貨業概況

銷路不暢較往年稍落 各幫營業僅能維持現狀

(蚌埠通信) 蚌埠皮貨業，因受經濟不景氣之影響，銷路不暢，較往年稍落，各幫營業僅能維持現狀，並電令各縣，將沿途潰散之匪徒，一律繳械，並收容病兵，妥為安置。

視察第四分院院址

原定大新飯店待修 分院遷至下月決行開辦

(徐州通訊) 視察第四分院，原定大新飯店待修，分院遷至下月決行開辦，並電令各縣，將沿途潰散之匪徒，一律繳械，並收容病兵，妥為安置。

皖南茶產豐富

實部派員前往調查

(蕪湖快訊) 皖南茶產豐富，實部派員前往調查，並電令各縣，將沿途潰散之匪徒，一律繳械，並收容病兵，妥為安置。

陽丹

陽丹

(陽丹通訊) 陽丹，並電令各縣，將沿途潰散之匪徒，一律繳械，並收容病兵，妥為安置。

通南

通南

(通南通訊) 通南，並電令各縣，將沿途潰散之匪徒，一律繳械，並收容病兵，妥為安置。

皋如

皋如

(皋如通訊) 皋如，並電令各縣，將沿途潰散之匪徒，一律繳械，並收容病兵，妥為安置。

高郵

高郵

(高郵通訊) 高郵，並電令各縣，將沿途潰散之匪徒，一律繳械，並收容病兵，妥為安置。

倉太

倉太

(倉太通訊) 倉太，並電令各縣，將沿途潰散之匪徒，一律繳械，並收容病兵，妥為安置。

名青生麻豆名布藍白綠紅綠大藍紅月綠大 袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋袋									
------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--	--	--	--	--	--	--	--	--

元二角 角 角 角 角 元

文君

這消息似乎並不會引起國人的多少注意，中國的報紙上，也不曾見有什麼關於這樣重要的一個世界文壇消息的片斷記載。這實在是一件奇怪的事。他的最重要的一本名劇「譚格瑞的續絃夫人」在十餘年前便曾經人介紹過來，想不到沒有多久，便被他這樣忘得乾乾淨淨了。內羅於一八五五年生於倫敦，今年是他七十九歲，可以說是高壽了。和別的許多編劇家一樣，在他的學時期，也是因被迫而先從事於法律的。一八七四年時，他曾做過一個演員，他受了溫丹斯（Hyndmans）劇社之聘，在愛丁堡演了一個不重要的角色。後來又轉到利物浦去。一八七六年，他又回到倫敦，在地地劇場登台演劇，不久他又進了歐文（Irving）

情節。

中國北方的傀儡戲
造

以河北省吳橋縣爲大本營。傀儡人部全是以木胎製成的。最大的不過四尺高。小的托吼則有一尺來高的。有三寸寸高的。河北寧津縣黃家鎮在舊曆八月十五日

以上所說的三種傀儡戲裏邊，除了用普通的傀儡人以外，還有一種中心的小傀儡。演者用大指食及兩手中指，最其頭部及兩手活動，做出種種很滑稽的動作。這種傀儡比較尤爲受人歡迎。

(四)鬼唱戲主各

『五大家』——黃鼠狼，

之劇目

傀儡戲的八人班，
爲牠規模（舞台及木
）較大，樂器也完全
所以牠所演的戲差不
與大戲一樣，在這兒
無足驚記，現在所記
就是二班和一班
邊最普通的幾齣戲的

猴，蛇，蠅，狐狸）
，寶貴的供奉觀世音
是等。但傀儡戲因爲
是歷來遺留下來的一種
小玩藝，因此牠並沒有
什麼所謂神祇；更沒有
什麼其他的道士使牠敬
註一：樂府雜錄，守
山閣叢書上說

唯一大衣專家

新 女 新
子
店商裝服等

本 店 專 為 仕 女 們 研 究 一
切 服 裝， 聘 請 經 驗 豐 富
科 學 技 師 裁 製 一 九 三 五
年 最 新 式 樣 大 衣， 麗 雅
美 觀， 茲 又 新 到 上 等 呢
料 獺 毛 皮 貨 等， 歡 迎 參
觀。

地 址 太 平 路 花 牌 樓

▲ 地 址

每 客

蔣 安

更宜也

魚 送
 三和公業公司出品
 紅兩尾多贈不贈
 限加不贈多贈
 一洋滿品出司公業和和三
 悅目
 電話二六三九
 支店下關馬路
 支店內城太路
 支店下關馬路
 支店內城太路

新式
 地址淮清橋西二九一號電
 兼理繪圖建
 福星營造廠吳
 衛生設備
 茲有新建地

之單方白果丹（專治白濁）國

又可出
路一一
公司內
兒科內科楊拯診所附設
花柳專療所
備有顯微鏡及專科器械診療正確合理
朱衛光上海銀行大廈 電話二二三二九

10

路一一
公司內
兒科內科楊拯診所附設
花柳專療所
備有顯微鏡及專科器械診療正確合理
未廣各上海英大馬路 電話二二二九



★(藝)★
★(術)★
★(是)★
★(什)★
★(麼)★
★(?)★

曹樹人

藝術，同哲學一樣從沒有一個最周詳的定義。各人的主張，多有偏頗之見：柏拉圖（Plato）以藝術是自然的模倣（imitation）為說，而亞里士多德（Aristotle）則以藝術是自然的改造（Reformation of nature）；柏德（Bakley）說：「藝術在於模倣自然，其目的則為快樂」。而謝林（Schelling）則以為藝術不是自然底模倣，是拿美做理想去把他完成的；就是「藝術是自然的完備」（Perfection of nature）。他以美為自然的究竟，同時也是藝術家的理想，他的藝術論，太偏向唯美了。

席勒（Schiller）以為「藝術是理性與情感的調和就是說精神與自然的致；又是道德和情感的合一」。他以為藝術的內容是理性，是道德，是自由，這種說法當然與事實不符，如在建築上找理性，找道德，那真是笑話，叔本華（Schopenhauer）以為「藝術是人生的解脫劑，也可以說藝術是忘我」。黑哲爾（Hegel）說：「藝術是絕對精神的直觀的表現」謝林（Schelling）則說：「藝術是叫無限的精神，寄託在有限的材料中」，而依託二義斯（Tylor）的主張，以為藝術有廣狹二義：廣義「藝術是附着於我們一切方面的生活，我們所稱為藝術的一部分；音樂，文學，繪畫，都不過是生活的一部分；我們的生涯，從小兒遊戲以至宗教的事業都是充滿着各種藝術的表現的」；又說「藝術是人類的一種活動，這種活動是在一個人有意識的用某種活動，把自己經過的情感傳給他人，使他人感染他的情感並體驗這些情感」。狹義「藝術是由宗教的知識所流出的感情，直接說來，是所以傳達宗教的感情的人類活動」。

種特（Knith）說：「藝術是美的，愛的與領悟之結果——其最高的機能，在利用牠把握人與自然的精神，會悟他潛伏意識與理想的描寫，以溝通人與自然」。

廚川白村則以藝術為苦悶的象徵，蒲列汗諾夫（Pichanoff）以「藝術是藉形象的媒介表現人類的感情，及思想」。

有人說：「藝術是美的感情的具體的且客觀的表現」。

又有人說：「藝術是藝術的藝術，是主觀情感的表現」。

又有人說：「藝術是人間的一種創造活動，和那活動的產物」。

以上所述的定義，多屬片斷的，偏見的，我以為法國偉大（Vernon）所說「藝術是情感的一種表現」，這種情感，以線形，色彩為配合（繪畫）調節的運動（舞蹈）和諧的聲音（音樂）以及有一定的韻律的字句（詩歌）而表現出來」為比較為妥當，富於情感的人類，假使有了感情的興起，總得設法具體的表現出來，這具體表現的成績，就叫藝術。

啼痕

華林

「浮士德」與近代文藝

荷不能傾軋「浮士德」之偉大者，門徑由深入近代文藝之門徑，吾人試在文藝作品中，選擇一種熱情達到至高的地步，如火山爆發的一樣，痛若沉到無底的深淵，永無超拔之一日，男女的愛慕，愛到北冰洋，都為著工，人上的人，那「靜默」中，聽他們的心弦，調動「無言」之哀歌，一切風聲草動，都在那裏宣洩宇宙之秘密，「浮士德」在那裏最大的變動中，他能靜，在那最大之痛苦中，他能樂，這真是哥德的超人處足見世界上沒有

都是光明的，「馬格麗特」雖淪於冤獄，終得遇救，後裔希爾薇修教，而入於希臘美文化境地，希臘為美后海倫，而惹起戰爭，許多英雄，甘為美后，詩人荷馬歌頌為美而戰！同時戴那那裡有哥德一

詩存

勾波老友以四十感懷七律四章見贈依韵奉和非敢言詩聊以一據積聞耳

戲武歌

曾論論文三十春，疎狂一例任天真。關山馬心空漢塞，風雨孤燈壓野塵。鷄鶩爭殘先後粒，杜老開懷盡古今，且憑佳句參消息，萬葉同游造化仁。

湘把清流澗古流，個中濯漚在心頭，拚將十幅蒲團坐，寫作秦淮一段愁，半枕輕風徐碾榻，四山明月廣公樓，劉郎已誤天台路，飯熟胡麻盪野舟。

搔首

攜樽脚蹯欲問天，黃花離落向孤軒，搏沙作飯原非策，煮豆燃箕苦並煎，座上樓櫓蘇味道，江南憔悴李龜年，奚囊剩有新詩卷，直爲鱸魚也自賢。（用東坡句）

征驛萬里信西東，我亦刀環逐曉風，事業已隨百戰敗，襟懷幾與故人同，山移兩岸猿啼處，水漲長天雁唳中，何處月明猿犬語，

『浮士德』是英雄，是人生之戰士，他欲在最痛苦中，領略最快樂之滋味，他欲在最短促的人生中，探求最長久之宇宙，他是永遠不失望的，他的高傲，和上帝一樣，宇宙陳設在他面前，都成極大之變化，人生之悲歡離合，

與興笑談中。

附句波原著

入世栖栖四十春，蒼茫往事夢耶真，揮戈
我亦謀興漢，借箸嘗聞論過秦，漫道乘除都有
數，却嫌成敗總因人，功名事業原筭狗，同計
求仁與得仁。

擺臂何爲此濁流，登臨獨嘯萬山頭，散關
匹馬秋風恨，夔府清宵落日愁，無那塵沙迷楚
塞，不慙秋管醉秦樓，阿誰更唱江東去，鐵板
銅琶記得不。

清溪江河盡醉來，莫從人世擬嫵妍，滄桑
儘有消沉日，箕伯何緣急迫煎，復仇幾度來動
地，已生脾胃誤華年，學書學劍曾何用，鹿鹿無
聞費馬錢。

跡跡縱橫西復東，雲雷遇合馬牛風，只緣
看好與俗異，不覺利權到處同，三徑就荒松
茂，四郊多壘蓋空，雖然此日逢除夕，引吭
高歌一醉中。

在變動中，有不變者在，不變者就是「浮士德」熱烈的感情，堅強之意志，和不滿足之知識，他因為是他自家之主，人永遠能接受世界給與他的教訓「浮士德」之悲劇，有這樣的力量，所以能影響到近代文藝，創造一種新生命，好像但丁之「神曲」，人生復興時代一樣，人生在宇宙間，永遠是一個「謎」，除了傑出的天才，誰也不能猜透，科學家發明多少條件，簡直令人開玩笑，哲學家，說了些虛假，「字不虛設」，聲非傑出之天才，而後產生傑出之作品，這些受其影響者甚多，摹仿他的作品，到處皆是，也只有拜倫之「悲傷的樂得」可以與之抗衡，「悲傷的樂得」獨自登在高山巔，聽秋風搖擺，觀月度星移，這遙絕人世的，遠離人世一切的大廈，面對着千萬年不朽的雪山，永埋入人間所不能了解的热情——繪畫中，亦只有戴那那，能盡其妙，戴那那就是十九世紀法國浪漫運動中最大之畫家，他在一千八百二十七年，曾用石雕寫「浮士德」，表現像，在藝術中，露出滿面定之狀態，另有自繪像，戴那那而看「哈邁頓」之服裝，足見他以熱情表現他的生命，以生命供給熱情之燃料，此畫家中之「浮士德」，自浪漫主義開創近代之新文藝後，以前之死板無生氣之作品，皆為世人所重視，知道文藝家之生活，是要有「熱情」，絕不能為理智所支配，哲學家龍司各所說：「心自有道理，非道理所知」，就是心是，非道理所知的道理，藝術家用色彩形象以表現之，

藝事日記

陳曉南

科學究竟是什麼東西？——二月號——（二十一年各月）

！我每每喜歡厭厭地這樣想着：

『科學』是整理關於人生的智識爲目的，牠是從理智方面來考究人生的究竟，是實際的；藝術是表自人心中所含的生命創造爲目的，牠是從情感方面來流露人生的真相，是玄妙的。觀賞之情，即是人生關涉理智方面的事項，絕對要用科學的方法來解決；關於情感方面的事，絕對要用超科學的——藝術——來解決。

生命的活動，是個個永遠的流渡，是向着一個血紅的光圈內永久去流。有時聚成大海，波浪滔天，有時匯爲小河，慢慢低唱，有時受着太陽

出淪後的顏色，然而終究是流。流映在聲音上爲音樂，流映在色彩上，成繪畫，所以藝術是應用各種美的形式來表示生命流動的純粹的情感。仍舊照到板似的生活：上午畫人體，下午聽講孟子，造解劑，煮糖，這是一天的成績報告。

——三日果！——

世界上的人大概可以分作兩種天性的活動：

- 一，屬於理智方面的，
- 二，屬於情感方面的。

富于理智的人，大都缺少感情，這種人，是陰險，刻薄，便是驕傲，冷靜，而帶有一種諷刺的冷冰冰的情調。比較起來，他們是最喜歡學法律經濟以及科學這一類的東西。

極熱情的人，充滿着強有力的感覺，頭腦裏常常缺乏理智的成分。他們沒有什麼階級觀念，最反對的是社會的一切爭鬥，和種種殘酷的行動，所以一個詩人，文學家，美術家，音樂家，他們們最見感，最同情，最深情，最鬆弛，他們把握地，抓住世界上最美妙的，真切的，尊貴的，分

民間的歌謠是最不過有趣味東西，一般勞動者，他們在勞苦的時候，或在休息的時候，每每用一種極溫柔，極美妙，極苦悶，甚至極肉感的歌詞唱和出來，音韻流利，趣味豐富，含有一種自然之韵律。有些竟可與大詩家精心之作相媲美。在這裏非特可以看出他們對於藝術需精密的急切，簡直可以看出當時的政治背景及社會的情況，暴露的痛苦而無餘。所以在底层的民歌裏

——四目晴——

平的心；他們沒有利己的私見，祇有利他的同情心；他們無所謂利祿心，祇有爲人類和平的責任心！

短篇小說

騙局

……啊不！我為什麼如此認真？別人能以金錢換得享樂，難道我就該有這樣的時候？我不能讓這錢鈔票憑空的毀滅。（拿來）「我

希臘羅馬的神話(二十)

八拍，私情三
病病的呻吟罷了
婚姻的不自由，

。可是，當時政治

歌！意大利人勝利了！」曾說過：「在中國國民歌中，可以尋到一點真的藝術」。他又說：「這些東西，雖然都是不懂文言的不學的人所作，却有一種詩的規律，和歐洲各國相類似，和意大利的詩幾乎完全相符合。根據這些歌類，和意大利的感情的，新的一種國民的詩，或可以產生出來了」。

北京歌兒毛文義有這樣的一段說論：

我讀過毛文義，就引起我這一段談論。

你提起類子張開口唱的時光，就是你生活最醇化的時光。兒童常唱，兒童像小鳥似的喜歡唱，所以他們的生活最醇化。一天到晚不唱的人，不是麻木不靈的人，便是陰險狠毒的人。

——同日校大風——

課後，同老黃到雜貨店裏去看薑，冷風刮耳，竟是不敢開步，大地上很嚴肅，街頭巷口，除

遠遠地在七八個兒童行軍似的歌着：「……我等不怕死，那怕風雨雪！……」老黃說，他們很利害！

「美術品是一種創造的表現，並不是某種工具的製造，而是一種偉大的發明。每個藝術家在他的成功，都有一種發現，這種發現，對於人生於世界皆有深刻的新價值，而且作家在同一境內，皆各有其所發現，而每個人的構成，各有其妙處。」

「美術因給吾人以真理的要求，故不是一種幻想，是一種造形，並非是科學的系統。……這是我聽宗白華教授藝術學的筆記。」

睡前，看易卜生集，寫兩封信。

「……六日雨雪。」

杏花叢裏的玉樓上的姑娘，她美不上墮巷中蹣跚的賣花女郎。

反映着粉紫的花容，實勝過蛾用淡掃的素粧。

美的大道，已被從前天國裏的享樂者行得山。

然界的一切，沒有一樣不是美的，我們只要有本領去攝取，總可以創造成功。

十五世紀中葉，羅馬受希臘文化影響，國內混亂極點，再因君士坦丁堡失陷，社會變成不堪再道，學者羣雄會于意大利。美術文學方有蓬勃氣，文藝復興時代，此其發軔。初有 Dante Gura 利 Giotto 等努力於先，再有 Angelico De' pigno B razzani e Raphaelo Michelanges Leonardo da Vin ci 諸天才為運動的首領，創造於後(Vatican Massi mo Par-esta Chancelerie 諸大建築家亦成於此時)。光明燦爛之文藝鮮花，得與日月同光，照耀于黑暗之歐陸。

的女兒，是空氣與結婚的女神，是克魯納斯和麗亞的女兒，後來便是周比特的姊妹，但當周比特推翻了牠父



的後，他便開
始尋一個適
當的內附，
約諾的美，
引動了周比

他立即向王媽立求婚，他變成了一隻杜鵑，還插進一段浪漫的故事。

但是在結婚的開始雖然非常的快活，不久許多問題就起來了；因為不幸周比特慢慢的、不忠實的。在這樣的情形之下，她盡量的爆發着她的，她的脾氣，嚴厲地斥責她的丈夫，他受不了她的非難，嚴重地責罰她，繼續着幹他許多戀愛的故事。

約諾和她的丈夫一樣，也有她特殊的侍者，愛麗可（紅），常常是她的使者——她也能和莫考來，很少看得見她的一樣迅速。她在空氣中行走那樣快，很快，很少看得見她的一樣迅速。也沒有她知道她走過那裏的快，很少看得見她的一樣迅速。如果沒有她後面的一條五光六色的強勁在天空中



的愛情。

平

79

時刻簡表				混合列車			
平日實行							
特別快車							
3	5	7	71	73	75	77	
							9:15
	10:05						9:30
			7:15				
	11:38		7:53				
0	19:49		17:40	10:10			
5	19:59		17:50	10:30			
15:20					23:06	7:30	
17:35					1:33	9:50	

隴海鐵路行車									
民國廿三年十一月									
列車			特別快車			車次		車站名	
6	74	72	8		4	2			1
				18:10					
		21:00							
		20:37		16:47					
	20:10	10:50		8:55		8:10			12:
	20:00	10:21		8:30		8:00			12:
15	9:09				14:35	23:25			21:
50	6:20				12:30	21:00			23:

新屋出租

有新建樓房二座係合意者請至該樓房面議

設備完全光線充足

召租

方樓一間新蓋有廚房及廁所水電俱全有意者請至該樓面議

大應水租者請至該樓面議

人事欄廣告

新屋出租

有新建樓房二座係合意者請至該樓房面議

設備完全光線充足

召租

方樓一間新蓋有廚房及廁所水電俱全有意者請至該樓面議

大應水租者請至該樓面議

人事欄廣告

新屋出租

有新建樓房二座係合意者請至該樓房面議

設備完全光線充足

召租

方樓一間新蓋有廚房及廁所水電俱全有意者請至該樓面議

大應水租者請至該樓面議

人事欄廣告

新屋出租

有新建樓房二座係合意者請至該樓房面議

設備完全光線充足

召租

方樓一間新蓋有廚房及廁所水電俱全有意者請至該樓面議

大應水租者請至該樓面議

人事欄廣告

新造住宅招租
 新式房屋，環境優美，交通便利，租金低廉，有意者請洽...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

石碼舊銀兩大石橋
 石碼舊銀兩大石橋，環境優美，交通便利，租金低廉...

隴海鐵路行車時刻簡表

民國廿三年十一月一日實行

混合列車					特別快車			混合列車									
80	78	76	74	72	8	4	2	站名	1	3	5	7	71	73	75	77	79
	19.05							孫家山									9.15
	18.45				18.10			溝浦			10.05						9.30
				21.00				大浦					7.15				
				20.37	16.47			新浦					7.53				
			20.10	10.50	8.55	8.10		徐州	12.40	19.49			17.40	10.10			
			20.00	10.21	8.30	8.00		銅山	12.55	19.59			17.50	10.30			
	18.15	9.09				14.35	23.25	開封	21.25	15.20			23.06	7.30			
	15.50	6.20				12.30	21.00	鄭州	23.55	17.36			1.83	9.50			
		23.25				7.52	6.21	洛陽東站	3.45	23.13			8.00				
		22.38				7.35	15.45	洛陽西站	3.52	22.20			8.11				
22.05		10.25			6.20		16.45	瀘關	12.10			12.25					7.00
17.56					2.46			渭南				15.49					11.30
15.25					0.25			臨潼				17.55					13.40

附註
鄭州銜接：本路2次(20.15到21.00開)接平漢2次或22次(20.20到21.05開)
本路1次(23.30到23.55開)接平漢1次或21次(23.25到0.15開)
本路2次(8.10到)接溫平301次(11.41到12.11開)及302次(10.35到11.05開)
徐州銜接：本路1次(12.40開)接溫平301次(11.41到12.11開)及302次(10.35到11.05開)

[illegible]